



報道関係者各位

プレスリリース

2017年1月11日

株式会社プロディジ様、「Knowledge Suite」を導入

～人に頼った営業からクラウド SFA で組織的な顧客商談管理にシフト～

業務支援型 SaaS・クラウドコンピューティングカンパニーのナレッジスイート株式会社(本社:東京都港区、代表取締役社長 稲葉雄一)が提供する『Knowledge Suite(ナレッジスイート)』の最新導入事例として、主に外食系業務システムからゲームなど幅広いソフトウェア開発や企画営業をしている株式会社プロディジ様(本社:東京都千代田区、代表者 山崎 吾郎、以下:プロディジ)の事例をご紹介します。



運用責任者: 左/営業 田代 亘 氏 中央/代表取締役 山崎 吾郎 氏 右/常務取締役 三澤 悠馬 氏

●導入背景

「当社は2006年に設立、ITソフトウェア開発を主に行っています。業務系・ゲーム系を得意としており、創業から培った企画力や構想力でクライアント様の高度な要求に応え、業績を伸ばしてまいりました。

昨今のデジタル分野における開発要求と意思決定は早いため、私たちも即座にクライアント様の要求にお答えしなければなりません。そこで今までは Google スプレッドシートを使って案件や人材の管理を各営業で共有をしていましたが、顧客と人材と案件それぞれがシートとリンクしていない点やスマートフォンで見にくい点、登録・更新のメンテナンスがしにくい点など運用が上手くできていませんでしたので、顧客の一覧、外注の一覧、社員の一覧、仕事と人のマスタの一覧があれば、あとはそれらをパッと見て把握できるツールを求めています。

『Knowledge Suite』との出会いは、以前『Knowledge Suite』の製品開発に携わっていた方と知り合ったことと、前職で導入して使ったことがある社員もおり導入定着のイメージが付きやすかったのが大きな理由です。他には情報収集のため他の SFA も調べてみたところ金額の面でも安いのと、営業の人数も増えてきていますし、仕事も人も数日ですぐ決まってしまうのでスピード感や即時性がとても重要なので『Knowledge Suite』であればそれらが全てできそうだと判断し

ました。」と、代表取締役 山寄 吾郎 氏。

今回は、プロディジ様より、『Knowledge Suite』の導入検討からの経緯と今後の取り組みをお伺いしています。詳細につきましては、導入事例集にてご紹介しておりますので、下記よりお申し込みください。また、『Knowledge Suite』の導入企業に関しましては、下記の導入企業一覧ページをご参照ください。

導入事例集の申し込み: <https://knowledgesuite.jp/form/contact.html>

導入企業一覧: <http://knowledgesuite.jp/case/>

当社は、引き続きプロディジ様をはじめとする、クラウド型統合ビジネスアプリケーション『Knowledge Suite』導入企業様の一層の効率化・生産性向上を目指し、機能面の向上及び充実を図ってまいります。

●株式会社プロディジ 会社概要

名 称 : 株式会社プロディジ

設立年月日 : 2006年5月

所在地 : 東京都千代田区外神田 2-13-7 ダイニチ神田ビル 6F

代表者 : 代表取締役 山寄 吾郎

事業内容 : ・スマートフォンアプリ/ゲームの企画・開発・運用・販売
・モバイル/PC/コンシューマーゲームの企画・開発
・WEB アプリケーションの開発
・パチンコ・パチスロ液晶画面制御プログラムの設計・開発
・画像処理アプリケーション開発
・企業内 IT システムの SI・コンサル・運用保守支援

U R L : <http://prodigy-biz.jp/>

●『Knowledge Suite (ナレッジスイート)』とは？

『Knowledge Suite (ナレッジスイート)』は、グループウェアはじめ、営業支援 SFA/顧客管理 CRM がオールインワンになった純国産クラウド型統合ビジネスアプリケーションです。初期費用無料、ユーザー数無制限でご利用いただけます。

<3つの特徴>

- ① ID課金からの解放！「ユーザー数無制限」
- ② ビジネスに必要なアプリケーションが「オールインワン」
- ③ スマートフォン、タブレットでも使える！「マルチデバイス対応」

<3つの安心>

- ④ 必要機能から運用開始が可能な「減らすカスタマイズ」
- ⑤ 組織・権限による「見せる・見せない情報」を制御
- ⑥ 安心・安全なクラウド環境

強固な設備、24時間監視の国内データセンター/ISO27001を考慮した SaaS 設計/金融機関並みのセキュリティ対応

GRiDY.グループウェア

日本企業の組織体系に合った運用が可能!
ユーザー数無制限で使える、
どこまでもつながるクラウド型グループユーザーウェア

GRiDY.SFA

顧客情報と営業報告の入力だけで
営業プロセスを可視化し、
PDCAサイクルの高速化を実現!

スマホ/ガラケー
標準対応

【ナレッジスイート株式会社 概要】(2017年1月11日現在)

本社 : 東京都港区海岸3-9-15

設立 : 2006年11月1日

事業内容 : ■B2B型マーケティングオートメーション関連事業

クラウド型統合ビジネスアプリケーション「Knowledge Suite」の提供

位置情報を活用したSFA/CRM「GEOCRM.com」の提供

導入支援コンサルティング/トレーニングサービスの提供

■デジタルマーケティングサービス関連事業

資本金 : 376,820,000円

代表者 : 稲葉 雄一

URL : <https://ksj.co.jp/>

関連URL : <https://knowledgesuite.jp/>

【本リリース/取材等に関するお問い合わせ】

TEL:03-5440-2081 / FAX:03-5440-2086

E-Mail : info(アット)ksj.co.jp

ナレッジスイート株式会社

マーケティングユニット 柳沢/北上