

「目標達成」のための SFA・CRM・MA活用セミナー

拝啓 時下ますますご清祥のこととお慶び申し上げます。平素は格別なるご厚情を賜り、厚く御礼申し上げます。

働き方改革が求められる昨今、営業の生産性向上に向けた「目標達成」や労働時間短縮のための「業務効率化」の両立に日々頭を悩ませている方が多いように感じられます。

本セミナーは、BtoBシェアNo.1の導入実績をもつMA（マーケティングオートメーション）ツールを展開する株式会社イノベーション社と共同で開催し、皆様の「目標達成」を強力に支援するSFA・CRM・MA活用方法についてお伝え致します。

ご多用の折とは存じますが、ぜひご来場賜りますようお願い申し上げます。

※同業者様のご参加はお断りさせて頂いております。予めご了承ください。

敬具

ナレッジスイート株式会社

2018年 9月 12日 (水)

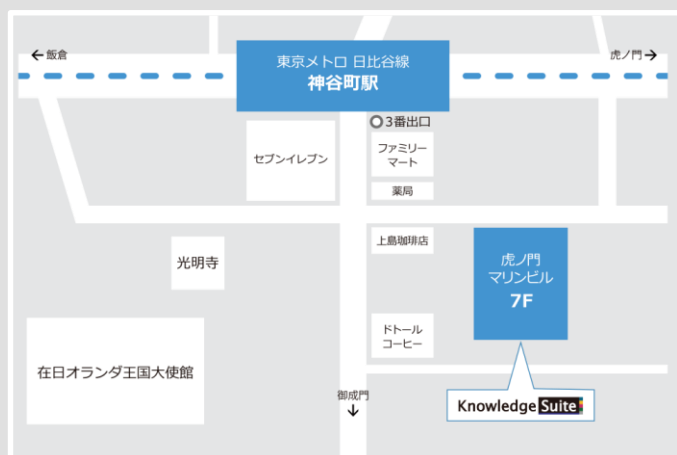
16:00-17:30 (受付15:30開始)

定員 50名 (定員になり次第メ切とさせていただきます)

受講料 無料

会場 ナレッジスイート株式会社

東京都港区虎ノ門三丁目18番19号
虎ノ門マリンビル7F
TEL:03-5405-8111



第1部 16:00~16:40

**BtoBを取り巻く購買行動の変化と
マーケティングオートメーション**

**変化する市場に合わせた
効果的な顧客アプローチとは？**

インターネットが台頭してきた現在、顧客の購買行動は大きく変化しています。そんな変化に対応するための、MAツールを使った見込み顧客発掘についてお伝えします。

株式会社イノベーション 内田雅人 氏

第2部 16:50~17:30

**営業力強化・目標達成を実現するための
シンプルな考え方**

**クラウド型SFA/CRM統合型
ビジネスアプリケーションKnowledge Suite**

営業力強化により業績を上げ、同時に営業効率化を実現するためのシンプルな考え方と具体的なツールについてご紹介します。

ナレッジスイート株式会社 山崎裕介