

報道関係者各位
プレスリリース

2022年6月1日

ナレッジスイート株式会社、コニカミノルタビジネスサポート愛知株式会社との 業務提携契約締結のお知らせ

～『Knowledge Suite(ナレッジスイート)』を通じて、中堅・中小企業のDX化を推進～

営業支援・業務支援クラウドコンピューティングカンパニーのナレッジスイート株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長 稲葉 雄一、東証グロース上場：証券コード 3999）は、コニカミノルタビジネスサポート愛知株式会社（愛知県名古屋市、代表取締役社長 藤田 剛）と、当社が提供するSFA/CRM統合型ビジネスSaaS『Knowledge Suite（ナレッジスイート）』（以下、Knowledge Suite）を通じた中堅・中小企業のDX化推進を目的とした業務提携契約を締結したことをお知らせいたします。

コニカミノルタビジネスサポート愛知株式会社は、コニカミノルタのグループ会社として、ドキュメントソリューション、ICT/IoTを活用した『働き方』の整備・改善、安定したメンテナンス・サポート体制、この3つを軸に、企業ビジョンである『『ありがとう』が聞こえる会社になります。』のもと、多様化した働き方へのより良い環境づくりを通してお客様の発展に貢献できる企業を目指し続けている企業です。

当社は、この度の業務提携を機にコニカミノルタビジネスサポート愛知株式会社との協業を強化し、クラウド型統合営業支援ツール（SFA）でトップシェアを保有する『Knowledge Suite』を通じて、中堅・中小企業向けのマーケット開拓を行ってまいります。

コニカミノルタビジネスサポート愛知株式会社が取引を行うお客様に対して、デジタル化への投資を促進し、新しい働き方改革の実現や業務自動化といったデジタルトランスフォーメーション（DX）を推進してまいります。

◆コニカミノルタビジネスサポート愛知株式会社 会社概要

名称： コニカミノルタビジネスサポート愛知株式会社
設立年月： 1980年5月10日
本社： 愛知県名古屋市西区八筋町393番地の1
代表者： 代表取締役社長 藤田 剛
会社URL： <https://www.konicaminolta-bsai.jp/>

SFA/CRM統合型ビジネスSaaS『Knowledge Suite』とは

営業活動における商談管理のためのSFA、顧客管理のためのCRM、社内コミュニケーション活性化のためのグループウェアを、中堅・中小企業向けにジャストフィットさせたオールインワンビジネスSaaSです。

- 名刺管理～獲得した名刺を確実に会社の資産にする～
営業活動における商談管理のためのSFA、顧客管理のためのCRM、社内コミュニケーション活性化のためのグループウェアを、シームレスに統合したクラウド型統合ビジネスSaaSです。
- 営業支援～いつでもどこでも簡単操作～
「顧客情報」に関わる行動履歴を最短3ステップで入力可能な「営業報告」（営業日報機能）に入力していくだけで有効な顧客情報を蓄積されます。
- テレワーク～在宅ワークでも生産性に支障がない業務を可能に～
顧客データベースへのアクセスや社員同士のメッセージのやりとり、書類の提出などをネットワーク上で行うことができるため、モバイル端末を利用して自宅や外出先での業務が可能。効率的なテレワークを推進します。

脳力をフル活用できる世界へ。



Knowledge Suite

ナレッジスイート株式会社

脳力をフル活用できる世界へ。

Knowledge Suite

ナレッジスイート株式会社 KnowledgeSuite Inc.
東京証券取引所グロース市場 証券コード：3999

当社グループは、「Change The Business～中小企業のビジネスを変え、日本経済の活性化に貢献する～」をコーポレートパーパスとし、「脳力をフル活用できる世界へ。」をビジョンに掲げ、企業のデジタルトランスフォーメーション(DX)を通じて、中小企業の未来を創造することを目指しております。

本 社：東京都港区愛宕二丁目5番1号

設 立：2006年10月23日

事業内容：DX(デジタルトランスフォーメーション)事業
BPO(ビジネスプロセスアウトソーシング)事業

代 表 者：代表取締役社長 稲葉 雄一

U R L: <https://ksj.co.jp/>

【本リリース/取材等に関するお問い合わせ】

T E L:03-5405-8111

F A X:03-5405-8112

E - M a i l:info@ksj.co.jp

ナレッジスイート株式会社 山崎/高橋

※本プレスリリースに記載されている会社名、製品名等は一般に各社の商標または登録商標です。